

AchieveGlobal est le premier groupe mondial de formation, reconnu pour la qualité de ses contenus et de ses approches pédagogiques, dans les domaines de la performance commerciale, de la relation de service et du leadership.

Sa structure française, dynamique et réactive, cherche dans le cadre de son développement

UN COMMERCIAL GRANDS COMPTES

Au sein d'une petite équipe active, polyvalente et performante, après une période d'intégration au cours de laquelle vous découvrirez nos méthodes, vous développerez votre portefeuille de nouveaux clients et assurez le suivi de comptes existants.

En relation avec les Directions Générales, Commerciales et Ressources Humaines de vos clients, vous conseillerez et proposerez des solutions à la fois innovantes et adaptées à leurs besoins.

De formation supérieure, vous avez prouvé vos qualités commerciales et votre orientation conseil grâce à une expérience réussie de 5 à 10 ans de vente de solutions complexes.

Vous aimez partager vos expériences, la possibilité de vous investir dans des projets internationaux vous attire et vous vous sentez à l'aise dans le travail en équipe. Vous cherchez une entreprise à taille humaine dans laquelle le développement personnel est primordial.

Outre vos compétences commerciales et votre pratique courante de l'anglais, nous attacherons beaucoup d'importance à vos qualités personnelles : sens de l'écoute, ouverture d'esprit, capacité de remise en cause, autonomie, organisation.....

Merci d'adresser votre CV et lettre de motivation par email à

info@achieveglobal.fr